

Hébert & Associés Conseillers maritimes

Pour naviguer en toute quiétude

Bernard GAUTHIER

Contrairement à ce qu'on pourrait penser, la crise économique aux États-Unis contribue à faire progresser les affaires chez **Hébert & Associés Conseillers maritimes**. La raison en est fort simple. Faute d'argent, plusieurs propriétaires américains mettent en vente leurs bateaux moteur, voiliers et catamarans, ce qui crée un volume intéressant de transactions. De plus, il y a de nombreuses ventes qui découlent de reprises bancaires pour défaut de paiement.

Cette firme, spécialisée dans les transactions relatives à l'achat et la vente de bateaux depuis octobre 1989, prépare tous les documents nécessaires pour légaliser une transaction. «*Nous sommes là pour aider les gens dans leurs démarches. Nous effectuons les recherches sur les titres, préparons les contrats de vente canadiens et internationaux, enregistrons les hypothèques maritimes et nous nous assurons qu'il n'y ait pas de problèmes avant de conclure quoi que ce soit*», explique **Raymond Hébert**, conseiller maritime. La firme assure également la gestion de l'émission d'immatriculations et d'enregistrements de quittance. «*À ce jour, nous avons complété plus de 12 500 transactions maritimes.*»

Marché à l'étranger

Chez **Hébert & Associés Conseillers mari-**

times, huit transactions sur dix proviennent de l'extérieur du Québec. Les États-Unis, les Antilles américaines et britanniques ainsi que l'Angleterre sont les endroits les plus recherchés. Le volume moyen en nombre de dossiers, par année, varie de 400 à 500.

Pour ce qui est de la valeur moyenne des contrats, elle se situe dans une fourchette de 100 000 \$ à 2 M\$. Les devises utilisées sont le dollar canadien, le dollar américain et l'euro. À ce jour, le plus gros contrat jamais obtenu fut celui d'un bateau pour un établissement hôtelier de Montréal d'un montant de 3,5 M\$. «*Dans toute transaction, le secret est de bien comprendre ce que les intervenants veulent réellement dire et de lire entre les lignes, afin de suivre sans faille le déroulement de la transaction.*»

La firme maritime dessert les particuliers, entreprises, concessionnaires, courtiers, assu-

reurs et évaluateurs maritimes, institutions financières et les notaires et avocats.



Raymond Hébert

Hébert & Associés Conseillers maritimes est membre de plusieurs associations, dont l'**Institut maritime du Québec (IMQ)** et l'**Association maritime du Québec (AMQ)**. Des séances d'information sont régulièrement proposées aux institutions financières et aux groupes maritimes tels que les **Escadrilles canadiennes de plaisance (ECP)**.

Hébert & Associés Conseillers maritimes
500, boul. Guin Est, bureau 203
Montréal (Québec) H3L 3R9
Tél.: 514-985-6606
www.hebertmaritime.com

Summum Sport: un nouveau départ

David NATHAN

Les passionnés de sports motorisés de **Saint-Eustache** sont aux anges. Depuis avril dernier, **Summum Sport** a ouvert les portes de son magasin dont le président **Pascal Bruneau** compte bien changer toute la philosophie d'entreprise.



Pascal Bruneau, président et Guylain Milette, directeur opérationnel

En effet, depuis 2006, c'est «*H. Grégoire Récréatif*» que l'on pouvait lire sur les panneaux. «*Avec la réouverture sous le nom de Summum Sport, c'est toute l'image corporative que nous retravaillons*, explique l'homme d'affaires. *Que ce soit le logo, les méthodes marketing ou bien la philosophie de l'entreprise et le service à la clientèle; nous nous donnons un an pour remodeler l'entreprise.*»

Reprenre une entreprise ne se fait pas sans certains investissements. «*Le changement de nom, ainsi que ses conséquences (enregistrements administratifs, changement du logo, des systèmes informatiques), représente à lui seul 200 000 \$ d'investissement.*»

Summum Sport, qui fera son ouverture officielle à la mi-septembre, se fait un point

d'honneur de casser avec les précédentes méthodes de vente. «*Nous ne voulons plus travailler sur du volume, comme cela se faisait jusqu'à présent*, raconte **Pascal Bruneau**. *Dans l'industrie du récréatif, ce qui compte c'est le service, bien connaître le produit, être courtois et surtout compétent. En faisant cela, les clients reviendront pour acheter des pièces, pour des conseils et nous référeront, nous l'espérons, à leurs amis. Il faut vendre, mais mieux!*»

Summum Sport est une des concessions **Bombardier** qui a reçu la certification platine, ce qui se traduit dans les faits par une formation continue de ses employés. Mais alors que tout le monde est à pied d'œuvre, **Pascal Bruneau** a déjà les yeux tournés vers l'avenir, une délocalisation de l'entreprise prévue pour fin 2011.

Summum Sport
625, rue Dubois, porte 101
Saint-Eustache (Québec)
450-974-0404
www.summumsport.com

510665_3607

Boats R Fun

www.boatsrfun.com

Bateaux moteur et voiliers
Vente neufs/ usagés
Courtier et services consultants

Sans frais: 877-571-4889 Tél.: 518-572-7245
Courriel: sales@boatsrfun.com
29, Klein Way, Willsboro, NY 12996

511535_3616

NautiMax

Programme d'assurance NautiMax
3755 E Boul Matte,
Brossard, Qc, J4Y 2P4

AVIVA Elite

Communiquez avec votre courtier local

Protégez votre bateau

510452_2962

Desjardins
Centre financier aux entreprises
Lanaudière Sud-Ouest

DENIS DESCHÉNES
Directeur de comptes
Tél.: 450-839-1159, poste 202
denis.b.deschenes@desjardins.com

Présent tout naturellement!

Centre de service Repentigny
515, rue Leclerc, bureau 101
Repentigny QC J6A 8C9

Centre de service Saint-Esprit
82, rue Principale
Saint-Esprit QC

Fiers partenaires de vos projets

Sans frais: 1 888 959-1159