



Par Bernard Gauthier

## LOUER OU ACHETER SON CAMION?



C'est la question qui tue. Les entrepreneurs ne peuvent pas avoir à la fois l'argent et l'argent du beurre. Des choix sont à poser. Une fois les priorités établies, les entreprises devront, soit acheter, louer, louer avec entretien ou retenir les services d'un courtier ou broker. Toutefois, un constat est clair : la location avec entretien semble devenir une tendance lourde depuis quelques années dans le milieu. Voici pourquoi.

### Location avec entretien

La location avec entretien gagne du terrain auprès des entreprises bien établies. Selon Mario Marin, directeur des comptes majeurs chez Location Brossard, l'achat d'un camion et la possibilité de faire appel à la dépréciation du véhicule dans ses rapports fiscaux étaient une tendance très répandue, il y a une quinzaine d'années. Ce qui est beaucoup moins le cas actuellement, à son avis. « Depuis que la technologie prend une place de plus en plus importante dans les véhicules de transport, les entrepreneurs ont l'obligation d'assurer une formation continue presque journalière aux mécaniciens. Ce qui est impossible dans les faits. Souvent des frais majeurs de réparation peuvent survenir et cela peut générer des pertes en bout de ligne. »

Mario Marin dit que la formule de location avec entretien permet à l'entrepreneur de gérer une flotte sans tracas. Il ajoute que des véhicules de remplacement sont toujours disponibles. « Cela fait partie du contrat. C'est beaucoup plus facile à budgéter et il n'y a pas d'imprévus. Selon les besoins du client, nous pouvons même aménager le camion pour lui permettre d'économiser jusqu'à 1 % de carburant par année. La formule de location vise à comprendre le client, ana-

### SAVIEZ-VOUS QUE...

D'un point de vue fiscal, la location avec entretien est considérée comme une dépense et n'entre pas dans les actifs de l'entreprise.

lyser les opérations et procurer un véhicule économique. »

De son côté Caroline Bergeron, présidente de Source financement CB, partage les mêmes propos. « C'est pratique pour le client qui recherche à la fois la tranquillité d'esprit du côté mécanique et la régularité des versements. »

D'un point de vue fiscal, la location avec entretien est considérée comme une dépense et n'entre pas dans les actifs de l'entreprise.

**Mario Marin**  
Directeur Location Brossard



## Location simple

Toutefois, la location simple ou crédit-bail (location/acquisition), sans entretien, s'adresse davantage au client qui possède cinq véhicules ou moins. « Dans le secteur du transport, il est très important de générer beaucoup de dépenses en raison du chiffre élevé en revenus. Pour un chauffeur qui possède une longue expérience, qui connaît très bien la mécanique, qui veut démarrer son entreprise, la formule du crédit-bail ou de la location simple s'adresse à lui. Pour ce qui est des garanties exigées par l'institution financière, elles se limiteront au bien obtenu. Dans un contrat d'achat, la banque va exiger beaucoup plus de garanties. »

Caroline Bergeron estime cependant que la location a un inconvénient majeur : l'absence de tout actif à la fin du contrat. « Souvent, en tenant compte des frais fixes de location, du kilométrage parcouru, des réparations et de l'entretien, l'entreprise aurait pu se permettre d'acheter plutôt que de louer. Et à la fin du financement, l'entreprise récolte un actif à son bilan, ce qui n'est pas le cas avec la formule de location. »

Danny Lefebvre, président de Canvec, locateur de semi-remorques à court et long terme, jette un autre regard sur cette question. « Il y a deux raisons qui justifient la location : celle d'une clientèle saisonnière qui a des besoins très spécifiques selon les périodes de l'année et l'autre partie qui veut protéger ses liquidités en choisissant la location à long terme. »

« Le grand avantage réside dans les dépenses qui apparaissent dans le bilan annuel. L'objectif est de réduire les coûts et de simplifier les choses. Il y a 15 ans, les entreprises disposaient de leur propre garage et embauchaient leurs

chauffeurs, leurs mécaniciens et leurs équipements. Mais au fil des ans, la tendance change et plusieurs choisissent la location et confient l'entretien à une autre firme. C'est le cas de Métro-Richelieu et de Sobey's. »

Pour Danny Lefebvre, il n'y a plus de différence entre un prêt et un crédit-bail. « Le client recherche du just on time. Et la formule de location vient répondre à cette nouvelle tendance. »

## Courtier

Une autre formule est celle de faire appel à un courtier ou broker. C'est le service clés en main : l'entreprise confie la globalité de ses services de livraison à une firme indépendante de la sienne. Le problème, disent les personnes avec lesquelles nous nous sommes entretenus, est l'absence de la personnalisation du service. Le produit est livré, mais sans plus.

« Le courtier n'appartient pas à l'entreprise. Par conséquent, il n'y a aucun contrôle possible. Ce qui n'est pas le cas d'une entreprise qui embauche ses propres chauffeurs. Pour assurer un excellent service à la clientèle, l'image professionnelle joue un rôle prépondérant » indique celui qui a une expérience de 25 ans dans le milieu du transport, Mario Marin.



**Danny Lefebvre**  
Président Canvec

## Agence de personnel

Quels sont les avantages de recourir aux services d'une agence placement ? Pour Claudine Émond, propriétaire de GP Prestige, ils sont nombreux. À son avis, les entreprises devraient en tenir compte. « Les employeurs n'ont plus à se casser la tête en payant pour des frais de publicité et à gérer les entrevues des candidats qui postulent. Une firme comme la nôtre assure non seulement le service d'intégration du chauffeur à la nouvelle entreprise mais aussi le service des paies. Nous assumons toute la gestion du dossier relié aux lois et à la réglementation du transport. »

Selon Claudine Émond, il s'agit d'une tendance en croissance. Pour les chauffeurs, les possibilités d'être en chômage sont diminuées. « 90% de nos chauffeurs trouvent un poste à temps plein dans une entreprise de transport. Notre agence est en mesure de tracer un profil qui conviendra parfaitement bien au chauffeur et à l'employeur. Cette formule libère les entreprises en leur permettant de canaliser leurs énergies vers autre chose. »

Pour conclure, si vous choisissez la formule de location, assurez-vous que les promesses faites verbalement soient écrites dans le contrat pour éviter toute mauvaise surprise. ■

**Optez pour un courtier de Québec  
qui magazine pour vous.**

ESSOR.CA

**418 692-0660**



Communiquez avec nous pour vos besoins en assurance entreprise et pour votre cautionnement.