

Entretien d'édifices

La viabilité du secteur passe par l'expansion

Demande croissante

plus difficile pour les entreprises d'entretien extérieur de construction aux entreprises. La solution : explorer d'autres marchés et offrir un meilleur service que la concurrence.

« Il nous fallait poursuivre notre croissance, la construction qui prendait dans une certaine mesure était le seul secteur où les besoins étaient

Services d'entretien d'édifices

Entreprise	Revenu 2008 (M\$)	Revenu 2007 (M\$)	Revenu 2006 (M\$)	Revenu 2005 (M\$)
STIKEMAN ELLIOTT	42	340	330	410
CHIFFRE DE CHIFFRE	14	100	100	410
CHIFFRE DE CHIFFRE	14	100	100	410
CHIFFRE DE CHIFFRE	14	100	100	410
CHIFFRE DE CHIFFRE	14	100	100	410
CHIFFRE DE CHIFFRE	14	100	100	410
CHIFFRE DE CHIFFRE	14	100	100	410
CHIFFRE DE CHIFFRE	14	100	100	410
CHIFFRE DE CHIFFRE	14	100	100	410
CHIFFRE DE CHIFFRE	14	100	100	410

et nécessaires en ce domaine en concurrence », explique Marie-Louise, présidente et chef de direction des opérations de maintenance Énergie.

« Au terme de nos efforts et notamment de la signature de 2000 contrats en chiffre d'affaires de 40 000 \$, il s'agit d'une augmentation de 17 % par rapport à l'année précédente.

De son côté, Jean-Guy Roy, président des Services Intégrés Roy, estime que le bilan de l'année 2008 est tout particulièrement positif. « C'est la première année où nous avons pu nous concentrer sur nos clients existants », dit-il. « Cela a permis d'augmenter de 17 % le chiffre d'affaires de l'année par rapport à l'année précédente. »

Les Services Intégrés Roy emploient 1 500 personnes. Au terme de son année financière, le 31 mars 2009, Roy annonce un chiffre d'affaires de 11,92 milliards, une augmentation respectivement de 2008. Le chiffre d'affaires de son client le plus important est de 1,92 milliard.

Services personnalisés

Les Services Intégrés Roy emploient 7 % de main-d'œuvre dans un secteur qui représente un tiers de l'économie.

Pour assurer la croissance de son entreprise, il s'est spécialisé dans le service personnalisé et la satisfaction des clients.

« Nous sommes un secteur de service et nous nous concentrons sur l'expérience de nos clients », dit-il. « Nous sommes toujours prêts à nous adapter et à leur offrir un service personnalisé. C'est la façon de réussir dans ce secteur. »

« L'industrie éditoriale est un secteur qui nous offre de nombreuses opportunités de croissance », dit-il. « Nous sommes toujours prêts à nous adapter et à leur offrir un service personnalisé. C'est la façon de réussir dans ce secteur. »

« L'industrie éditoriale est un secteur qui nous offre de nombreuses opportunités de croissance », dit-il. « Nous sommes toujours prêts à nous adapter et à leur offrir un service personnalisé. C'est la façon de réussir dans ce secteur. »

« L'industrie éditoriale est un secteur qui nous offre de nombreuses opportunités de croissance », dit-il. « Nous sommes toujours prêts à nous adapter et à leur offrir un service personnalisé. C'est la façon de réussir dans ce secteur. »

« L'industrie éditoriale est un secteur qui nous offre de nombreuses opportunités de croissance », dit-il. « Nous sommes toujours prêts à nous adapter et à leur offrir un service personnalisé. C'est la façon de réussir dans ce secteur. »

« L'industrie éditoriale est un secteur qui nous offre de nombreuses opportunités de croissance », dit-il. « Nous sommes toujours prêts à nous adapter et à leur offrir un service personnalisé. C'est la façon de réussir dans ce secteur. »

« L'industrie éditoriale est un secteur qui nous offre de nombreuses opportunités de croissance », dit-il. « Nous sommes toujours prêts à nous adapter et à leur offrir un service personnalisé. C'est la façon de réussir dans ce secteur. »

STIKEMAN ELLIOTT

AVOCATS

Un indispensable
pour structurer vos affaires et
pour régler vos questions juridiques
dans un monde sans frontières.

Financement

Valeurs mobilières

Fusions et acquisitions

Fiabilité opérationnelle

Technologie et technologies de l'information

Logiciel commercial

Gestion et travail

Transport et assurances

Immobilier commercial

Environnement

Énergie

Innovation

Arbitrage et médiation

MONTREAL

TORONTO

OTTAWA

CALGARY

VANCOUVER

NEW YORK

LEONARD

HONG KONG

SYDNEY

Le Canada et le monde

www.stikeman.com

LES AFFAIRES
avec **SPÉCIALE**
2009
ET TENDANCES
52
+ 12
ÉCONOMIQUE
PLAN DE 2009

ABONNEZ-VOUS
www.stikeman.com