

Envers et contre tous, Jérôme et Simon Goulet ont fait le pari d'investir, durant la crise économique de 2008-2009, quelque 760 000 \$ dans l'achat d'une seconde foreuse. Depuis, les affaires vont si bien qu'ils doivent même refuser des contrats tellement la demande est croissante. Simon, 29 ans, et son frère Jérôme, 32 ans, ont fait mentir les professionnels du milieu et les institutions financières qui ne voulaient pas vivre l'aventure avec eux. Aujourd'hui, Forage Goulet investira sous peu 350 000 \$ dans l'achat d'une troisième foreuse et créera ainsi deux nouveaux emplois. L'entreprise, fondée en 2006, connaît un taux de croissance moyen de 25 % par année. L'acquisition de la nouvelle foreuse devrait engendrer des revenus supplémentaires de 300 000 \$.

« Les deux premières années ont été très exigeantes. Nous avons travaillé sans relâche pendant deux ans. C'est ce qui nous a permis d'acheter notre deuxième appareil de forage. C'est la plus dispendieuse et la plus performante à ce jour au Québec à ce que je sache. Cela a été notre meilleure décision pour assurer l'avenir de l'entreprise », indique Simon Goulet, copropriétaire.

Vers une croissance assurée

Forage Goulet répond aux besoins de plusieurs clients, dont trois représentent une grosse part des activités.

Il s'agit de SNC-Lavalin inc.,

division Environnement, de Groupe Qualitas inc., division Montérégie, et de Solmatech inc. Bien que les activités de forage

soient concentrées principalement dans la grande région de Montréal, le territoire de Forage Goulet s'étend partout au Québec.

« La grosseur de l'entreprise ne fait pas nécessairement de l'employé un meilleur foreur. Depuis six ans, on démontre que cette idée préconçue est fautive. On confie généralement les travaux majeurs sur les chantiers à des firmes reconnues en croyant que celles-ci sont capables de réaliser le mandat

mieux que quiconque. Toutefois, je peux vous assurer que les entreprises qui nous font confiance, comme SNC-Lavalin, ne sont pas déçues. »



M. Simon Goulet (photo) et son frère Jérôme sont particulièrement fiers de leur croissance. L'entreprise investira bientôt 350 000 \$ dans l'achat d'une troisième foreuse.



SNC-Lavalin inc., division Environnement, Groupe Qualitas inc., division Montérégie, et Solmatech inc. sont parmi les plus importants clients de Forage Goulet.



Forage Goulet exécute les mandats alloués par les firmes de génie-conseil exerçant leurs activités dans le domaine de la géotechnique et de l'environnement.



Forage Goulet exécute les mandats alloués par les firmes de génie-conseil exerçant leurs activités dans le domaine de la géotechnique et de l'environnement. L'entreprise est appelée à réaliser des travaux dans les secteurs privé, commercial, industriel, municipal et gouvernemental.

Gestion pointue

D'autres raisons qui expliquent la réussite et la croissance si rapide de l'entreprise : la saine gestion et la performance des équipements. « Notre deuxième unité de forage est montée sur des chenilles haut de gamme permettant d'atteindre une vitesse de 12 kilomètres par heure, contrairement à 2 kilomètres par heure pour nos concurrents. C'est un avantage majeur lors des déplacements, car cela nous permet d'exécuter les travaux plus rapidement. Nous avons favorisé le modèle de foreuse CME-75 : un mariage parfait entre la rapidité et la puissance sur le marché. Nous avons réuni les meilleurs équipements pour créer notre seconde foreuse. »

Grâce à une saine

gestion des activités, Forage Goulet peut offrir des coûts moins élevés. Cela a pour effet, depuis la fin de la crise

économique et les investissements majeurs dans les infrastructures au Québec, de faire accélérer la cadence des activités de l'entreprise.

Pour en connaître plus sur l'entreprise :

Forage Goulet
 257, boulevard Edgar-Hébert
 Beauharnois (Québec)
 J6N 0A3
 Téléphone : 450-225-2406
 Télécopieur : 450-225-0481

