

# DES OBJECTIFS MAJEURS EN 2012-2013



*M. Alain Plourde, directeur général de la Coop Techno Laser, voit d'un très bon œil la prochaine année, qui s'annonce très prometteuse sur le plan des contrats.*

Située à Sorel-Tracy, la coopérative consacre ses énergies à développer de nouveaux marchés, surtout celui des États-Unis. Et son principal créneau est l'hydroélectricité. « À Seattle, dans l'État de Washington, nous travaillons déjà pour une entreprise dont le mandat est de procéder à la réfection de dix turbines au cours des cinq prochaines années. Notre travail est la découpe au laser et nos services ont été retenus du fait de notre expertise reconnue, de nos façons de faire et de la qualité exceptionnelle du produit. Nous sommes en mesure de donner la meilleure précision grâce à notre méthode de travail sur nos lasers. Certifiée ISO 9001-2008, la Coop respecte des procédures très strictes en vue d'obtenir la plus grande précision des produits », indique Alain Plourde, directeur général de la Coop Techno Laser.

Pour Alain Plourde, le marché de l'hydroélectricité est en croissance et prometteur. Après avoir réalisé un mandat pour Allstom Canada sur des turbines à la baie James dans le contexte du projet d'Eastmain-1-A-Sarcelle-Rupert, la Coop Techno Laser est à l'œuvre pour un nouveau client américain dans le secteur militaire. Là encore, il s'agit d'un projet hydroélectrique. « Ce qui se passe chez nous est un tournant majeur. Un autre client potentiel situé au Texas pourrait nous permettre de décrocher un contrat de cinq millions de dollars, l'un des plus gros de notre histoire. Selon l'envergure du projet, cela pourrait signifier la création de quatre à dix emplois, toujours dans le secteur des turbines. »

Un autre projet de taille serait celui d'une entreprise basée en Californie. « Si tout va pour le mieux, on parle de 110 turbines. Nous déployons tous

Le moins que l'on puisse dire, c'est que la Coop Techno Laser a le vent dans les voiles. La prochaine année s'annonce très prometteuse sur le plan des contrats, et l'objectif est de doubler le chiffre d'affaires de 2,5 millions de dollars d'ici trois à cinq ans.

*L'objectif de la Coop Techno Laser est de doubler le chiffre d'affaires de 2,5 millions de dollars à 5 millions de dollars d'ici 3 à 5 ans.*



*La coopérative est également en mesure de faire la coupe de tuyaux, en utilisant une technologie 3D.*



les efforts nécessaires pour décrocher le contrat. Si notre mandat est en hydroélectricité, nous pouvons le remplir sans devoir agrandir les installations. Toutefois, si le contrat est orienté vers la mécano-soudure – un marché que nous

développons depuis un an et demi – il faudra songer à s'agrandir et à investir massivement dans l'achat de nouveaux équipements. »

## LES PROJETS AU QUÉBEC

Outre la baie James, Alain Plourde explique que beaucoup de projets pointent à l'horizon. Ceux-ci concernent notamment la Romaine, le Plan Nord et les wagons du métro de Montréal. « Nous avons été les seuls à être invités par Allstom Canada pour effectuer un travail de découpe au laser de toutes les bases des wagons du métro de Montréal. C'est un projet de dix millions de dollars et nous devons investir de deux à trois millions pour accomplir le mandat. »

## LES ACTIVITÉS

La coopérative existe depuis 1999 et a réalisé près d'une douzaine de projets majeurs en hydroélectricité. Spécialisée dans la conception, le découpage de matériaux au laser, le pliage, le taraudage, la mécano-soudure, le roulage, l'inspection CNM et les assemblages sur plusieurs types de matériaux, dont les métaux, certains matériaux composites, le caoutchouc et les plastiques, l'entreprise à but non lucratif emploie douze travailleurs à l'heure actuelle. Quelques exemples de sa production? Des meubles haut de gamme en acier pour le marché organisationnel et des clôtures décoratives en acier.

La coopérative est également en mesure de faire de la coupe de tuyaux, en utilisant une technologie 3D. Les services de coupe sont personnalisés et adaptés



*« Ce qui se passe chez nous est un tournant majeur. Un autre client potentiel du Texas pourrait nous permettre de décrocher un contrat de 5 millions de dollars, l'un des plus gros de notre histoire. »  
Alain Plourde,  
directeur général  
de la Coopérative  
Techno Laser.*



*Toutes les pièces peuvent être livrées coupées au laser, à la cisaille, usinées, pliées et même semi-assemblées.*

aux besoins particuliers des entreprises pour tous les genres de projets industriels. Un service d'inspection de pièces, à l'aide de la technologie MMC, est aussi offert.

La coopérative peut livrer toutes les pièces coupées au laser, à la cisaille, usinées, pliées et même semi-assemblées. Les installations, qui couvrent 19 000 pieds carrés, sont équipées de capteurs à la source pour récupérer tous les résidus qui s'échappent des équipements. De plus, un appareil récupère la scorie d'acier. Le recyclage de papiers, de cartons ainsi que d'huiles et de lentilles usées fait partie des priorités.

## LES CLIENTS

Bien que la majeure partie des clients soit dans le secteur hydroélectrique, l'imprimerie, les ateliers d'usinage et de fabrication mécanique, l'environnement (dépoussiéreur, bacs de recyclage) et le transport sont tout aussi représentatifs des activités de la Coop Techno Laser.

Certes, les marchés de la coopérative sont concentrés dans la région de Montréal et en Montérégie, mais nos voisins du Sud représentent aussi des secteurs où elle veut se tailler une niche activement. « La concurrence est très forte et pour réussir à se démarquer, il faut absolument que nos produits soient d'une qualité extrême. Nous effectuons un contrôle rigoureux après la production de 25 tôles et si une erreur a été commise, nous recommençons tout simplement. »

La production ne cesse jamais à la coopérative de travail. Des étudiants sont même embauchés les fins de semaine pour accélérer la cadence. « Pour le type de travail qu'ils ont à faire, cela ne requiert pas de formation spécifique. »

Alain Plourde a toujours été un passionné de l'usinage. Après avoir travaillé pendant de nombreuses années chez Allstom Canada, il a voulu démarrer sa propre entreprise. Toutefois, l'usinage est un secteur où la concurrence est très forte et les circonstances lui ont permis de découvrir un autre horizon : le laser. De fil en aiguille, Alain Plourde a rencontré d'autres individus également intéressés par le laser et le modèle coopératif.

« Au Québec, nous sommes les seuls à exploiter une entreprise dans ce secteur sous le chapeau d'une coopérative. C'est facile à démarrer, il n'y a pas de fonds initial et les avantages fiscaux sont plus nombreux parce qu'ils visent la capitalisation de l'entreprise par les membres. Ces derniers investissent dans la coopérative grâce au Régime d'investissement coopératif et au REER-Coop. L'envers de la médaille, c'est qu'on ne peut pas vendre la coopérative avec l'objectif d'en tirer un profit. Le but premier est la création d'emplois. »

En 2012-2013, la Coop Techno Laser investira de 1 à 1,5 million de dollars pour rajeunir les équipements actuels.

## Coop Techno Laser

125, boulevard Gagné, Sorel-Tracy (Québec) J3P 7Z3  
Tél. : 450-743-2411 • Téléc. : 450-743-3977

Toutes nos félicitations à votre entreprise

Vézina assurances inc.  
Cabinet en assurance de dommages



VÉZINA

4374, avenue Pierre-De Coubertin  
Montréal (Québec) H1V 1A6  
T 514 253-4420 - 1-877-253-5221  
F 514 253-4453

www.vezinainc.com