



**M. Luc Bélisle, président.**  
Fondée en 1983, Clôtures Oasis a célébré son 30<sup>e</sup> anniversaire cet été.

# LA SEULE ENTREPRISE AU PAYS : DE LA CONCEPTION À LA FINITION

Par Bernard Gauthier

chez nos distributeurs. Cette façon de faire nous permet d'assurer la qualité des produits d'un bout à l'autre. Nous portons attention à toutes les étapes de la production. » L'acier utilisé et toutes les composantes de la clôture sont protégés contre la rouille grâce à un procédé de galvanisation. Le revêtement de polyester assure un fini durable.

**C**lôtures Oasis, spécialisée dans la fabrication de produits ornementaux, est la seule entreprise au pays à intégrer sous un même toit les activités de conception, de fabrication et de finition. Selon Luc Bélisle, président de Clôtures Oasis, il s'agit d'un élément déterminant pour assurer la qualité des produits puisque tout est contrôlé du début à la livraison.



Clôtures Oasis est la seule entreprise au pays à intégrer sous un même toit les activités de conception, de fabrication et de finition.



## TOUT SOUS UN MÊME TOIT

« Nous nous approvisionnons directement chez les fabricants de tubulaires comme Delhi Solac. Puis, nous transformons, assemblons, soudons et nettoyons la matière première selon nos procédés de nettoyage, de dégraissage et de traitement de métal. La dernière étape consiste à peindre nos produits et à les livrer



## MARCHÉS

Clôtures Oasis dessert tout le Québec avec l'aide d'une quarantaine de distributeurs, l'Est ontarien et les maritimes. « Nos produits sont disponibles essentiellement chez les spécialistes de clôtures. Nous ne vendons pas dans les centres de rénovation. Les gens qui font l'installation ont



l'expertise reconnue pour le faire. Pour eux, la clôture à mailles de chaînes est un produit naturel à installer. » Comme l'explique Luc Bélisle, la clôture de métal requiert plus de précision. Une erreur commise coûte beaucoup plus cher à assumer qu'une clôture en bois. « Le coût d'un panneau de métal atteint les 300 \$, alors que le prix d'une planche 2 x 4 à remplacer est de 3 \$. »

## PANNEAUX FERMÉS

L'entreprise, située en bordure de l'autoroute 50 à Lachute, est la seule à fabriquer des clôtures à panneaux fermés ou de type intimité au Canada. Ce produit est en constante croissance depuis les trois dernières années à raison de 35 % annuellement.

Ce type de clôture est disponible dans les séries 3000 et 4000. La solidité de l'acier galvanisé et sa finition durable assurent un produit de haute qualité, selon Luc Bélisle. La série 4000 présente les mêmes caractéristiques que la série 3000, mais elle est couronnée d'une esthétique treillis qui ajoute un aspect léger à l'ensemble. « Nous avons diverses séries, dont certaines sont dédiées davantage à un jardin extérieur. D'autres, comme la clôture Grandiose qui atteint une hauteur de dix pieds, sont installées chez Costco, Canadian Tire ou Rona pour leur centre jardinier. »



## DELHI SOLAC

Tubes en acier/Steel Tubing

**Serge LeBlanc**  
Directeur des ventes  
Sales Manager

C. 514-916-1485  
T. 800-463-2956  
T. 450-476-1010  
F. 450-476-6106

serge.leblanc@delhisolac.com  
www.delhisolac.com

25, rue John-F.-Kennedy, Saint-Jérôme, Québec J7Y 4B4  
65, Waverly Street, Delhi, Ontario N4B 1E8

Les séries 8000 et 9000 servent à des applications résidentielles, commerciales et industrielles, tandis que les séries 1000, 2000 et 5000 sont plutôt conçues pour diviser le jardin, limiter l'accès à la piscine ou à décorer les terrasses et les patios

La saison des travaux bat son plein de mai à septembre. Elle est très intense, dit Luc Bélisle. « À l'occasion, il peut arriver que des clients nous demandent des choses précises à leur clôture. Si nous avons la capacité de le faire, nous allons y donner suite, souvent durant la période moins achalandée. »

### 30<sup>e</sup> ANNIVERSAIRE

Fondée en 1983, Clôtures Oasis a célébré son 30<sup>e</sup> anniversaire cet été. Est-ce que des projets de développement sont sur la table? Oui, explique avec enthousiasme le président. « Nous sommes prêts à prendre de l'expansion. Nous allons



Clôtures Oasis dessert, avec l'aide d'une quarantaine de distributeurs, tout le Québec, l'Est ontarien et les maritimes.



procéder à l'embauche prochaine d'un directeur au développement des affaires et d'un représentant commercial et du service à la clientèle. De là, nous définirons les objectifs à venir. Diverses possibilités sont à explorer, c'est à voir. »

Parmi les défis à relever, et ils sont nombreux, il y a l'amélioration constante de la qualité des produits et du service à la clientèle. « Les fabricants étrangers n'ont pas mon réseau de distribution, ni mon créneau. Malgré tout, ils essaient de vendre leurs produits à moindre coût. Ce qu'il faut retenir, c'est que le produit n'est pas nécessairement facile à installer. Creuser les trous, positionner les poteaux, faire le ciment et installer la clôture de métal, nous sommes loin de la technique d'installation de la clôture de bois. Chez nous, il n'y a pas de sous-traitance. Tout est confié aux employés. »

### SERVICE DE PEINTURE

Clôtures Oasis jouit d'une excellente réputation dans la qualité de son système de revêtement. Ce qui a incité des clients, et même des

installateurs de clôtures en mailles de broches, à faire appel à Clôtures Oasis pour faire peindre leurs produits. « Nous travaillons avec un fabricant de tubes qui vend ses produits peints chez nous. Il y a donc des possibilités d'expansion de ce côté-là. »

### INVESTISSEMENTS MAJEURS

Des investissements majeurs de 1,1 million de dollars ont eu lieu en 2004, alors que les opérations ont été automatisées. L'installation d'un robot a permis d'accélérer la cadence. Trois ans plus tard, en 2007, d'autres montants ont été consacrés dans l'aménagement d'un système complet de lavage. Autrefois lavées dans des bassins par trempage, les clôtures entrent désormais dans un tunnel, à l'image d'un lave-auto, pour recevoir un traitement au phosphate, un rinçage et un scellant. Pour ce qui est de la peinture, tout s'effectue à l'aide de bras

automatisés qui assurent un calibrage parfait des épaisseurs de peinture à poser.

Cette année, Clôtures Oasis a investi 200 000 \$ dans l'achat de deux camions de livraison. « En 2013, nous avons réalisé un chiffre d'affaires de 5 millions de dollars et nous sommes opérationnels sur un quart de travail avec 34 employés. C'est dire que l'entreprise pourrait facilement atteindre les 8 millions de dollars d'ici les trois prochaines années. »

Luc Bélisle croit que l'an prochain l'entreprise pourrait atteindre des revenus de 6 millions de dollars grâce au développement du créneau de la clôture démontable et du marché du Toronto métropolitain.

**Clôtures Oasis**  
209, rue Saint-Jean, Lachute (Québec)  
Tél. : 450 562-4780 • sans frais : 1 800 661-6274





**RFC INDUSTRIES**

RFC Industries Inc.  
1825, rue Jean-Monnet, Terrebonne  
(Québec) J6X 4L7  
Tél. : 450 477-4732  
Télé. : 450 477-1732      www.rfcindustries.ca

*Fier partenaire!*

**ASSURANCE JONES inc.**  
Cabinet en assurance de dommages et de services financiers

**Martine Lapointe**  
Votre courtier en assurance de dommages  
Tél. : 450 562-8555



**100 ANS**

Lachute • Saint-Jérôme • Blainville  
Mont Tremblant • Mont Laurier  
**1 800 80-JONES**

**ULTIMA** www.assurance-jones.com