

BALANCE BOURBEAU FAIT SON POIDS



Par Bernard Gauthier



Pour réussir et se démarquer de ses concurrents, trois éléments sont essentiels : le savoir, le vouloir et le pouvoir (la capacité). Après plus de 45 ans d'expérience dans le secteur des balances, Guy Bourbeau, président de Balance Bourbeau, estime que ces ingrédients sont nécessaires pour se tailler une place dans le marché.

« Il y a 45 ans, il n'y avait que deux fournisseurs. Aujourd'hui, nous sommes une quinzaine. Il faut donc donner plus et trouver des façons de faire économiser le client davantage. Par conséquent, l'imagination est à l'avant-plan et nous devons vendre notre savoir-faire, notre expertise. Et ce n'est pas tout le monde qui a cette chance. Ici, j'ai l'avantage de choisir des jeunes qui ont la technologie qui me dépasse. Je leur dis ce que je veux et ils ont les connaissances pour accomplir les projets », affirme monsieur Bourbeau.



TROIS ÉLÉMENTS POUR RÉUSSIR

Pour Guy Bourbeau, le savoir est la clé de départ pour tout projet. Vient ensuite le vouloir, car la volonté est nécessaire pour réaliser un mandat jusqu'à la fin. Et finalement, il faut du pouvoir, c'est-à-dire la capacité physique et intellectuelle de mener à terme tout projet. « C'est le chemin de la réussite. Ces trois éléments sont indissociables. Ça prend des équipes compétentes; il suffit de leur donner des objectifs à atteindre. »

Balance Bourbeau réalise un chiffre d'affaires de deux millions de dollars par année. L'entreprise investit environ 10 % par année en recherche et développement, soit de 150 000 \$ à 200 000 \$. « La technologie avance très rapidement et il faut la suivre de près pour demeurer concurrentiel. »

PROJET

Ainsi, l'entreprise qui a pignon sur rue à Laval a démarré un projet de recherche il y a quelques mois

à Ladoré au Lac-Saint-Jean. L'objectif est d'utiliser la technologie de la radiofréquence (RFID) pour valider le chargement des résidus de bois d'une usine dans un environnement sans opérateur. On peut donc connaître la date et l'heure de passage, le type de produit, ainsi que le positionnement du chargement tout en intégrant avec le poids à la balance à camion. « Ce projet peut aussi bien s'appliquer aux camions qui transportent la neige. Les municipalités disposeraient des mêmes données et cela permettrait d'obtenir de meilleurs rendements. C'est un projet sur lequel je me penche depuis sept ans et j'ai bien l'intention d'approcher les municipalités à ce sujet », précise monsieur Bourbeau.

CLIENTS

Balance Bourbeau se spécialise dans la conception et la fabrication de balances pour trains et camions, de balances industrielles et de systèmes de pesage informatisés. Elle vend ses produits à quelque 300 clients actifs dans tous les secteurs d'activité partout sur le territoire québécois. Des exemples : Maskimo, Béton provincial, Abitibi Bowater, Maxi, Lafarge, Brossard Transport, GM, Metro et Revenu Québec. Dans le secteur de l'alimentation, l'entreprise vérifie et calibre près de 3 000 balances chaque année. Grâce à sa division Inspec-Tech, Balance Bourbeau peut ensuite apposer le sceau de Mesures Canada certifiant que la balance est conforme aux règlements.

Fait à noter, Inspec-Tech est la première entreprise canadienne à être certifiée pour les balances à fonctionnement dynamique et la première au Québec à répondre à la norme SA-09 sur place.

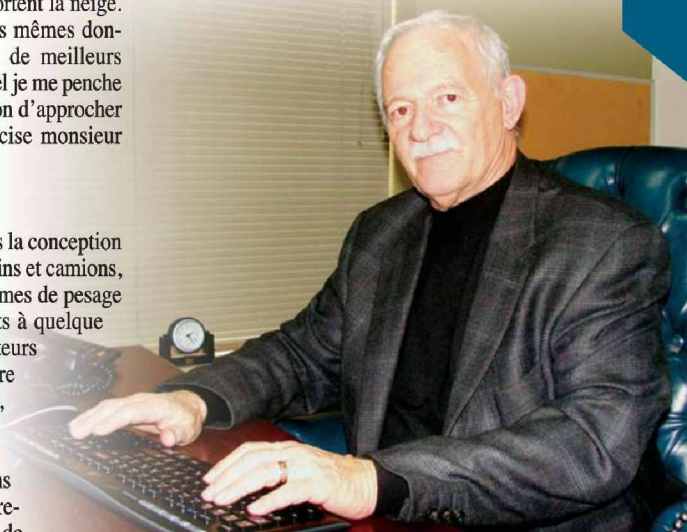


PRODUITS

La PME dispose d'une gamme très variée de balances. Celles-ci peuvent peser des produits de quelques milligrammes à plusieurs centaines de tonnes. « Nous avons même des balances à microgrammes, qui sont utilisées dans un environnement fermé pour l'industrie pharmaceutique », ajoute monsieur Bourbeau.



La clientèle recherche surtout les balances pour convoyeur, les balances à godet, les balances suspendues, les balances à camion et les systèmes de pesée des silos, les balances à plancher, les cellules de charges, les balances de vérification, les balances pour compter le nombre de pièces et les systèmes de contrôle automatisés adaptés.



M. Guy Bourbeau, président

Il y a également l'indicateur 920i pour le poids programmable. Doté d'un large affichage graphique, il permet d'accélérer les processus d'opération tout en diminuant les risques d'erreurs.

UN PUISSANT LOGICIEL

Dans le secteur du transport, le BCBF 500 est un logiciel fort utile. Il permet de récolter et de conserver toute l'information pertinente pour la gestion de chacun des contrats. Cette solution de gestion informatique permet d'analyser le rappel des transactions en cours, de calculer les cumulatifs par projet, de diriger l'information vers le système comptable, de visualiser des données à l'écran et de produire des formulaires pour le ministère des Transports grâce à un accès plus rapide aux données pertinentes. « Balance Bourbeau fait des projets à votre mesure », conclut Guy Bourbeau.

Balance Bourbeau
1960, rue Le Châtelier
Laval (Québec) H7L 5B4
Tél. : 450-681-3315
1-800-BOURBEAU
Télé. : 450-681-0293
www.balancebourbeau.com