

Wagons de métro

la Montérégie sort gagnante

par Bernard Gauthier, journaliste

L'octroi du contrat de renouvellement de la flotte des wagons du métro de Montréal au consortium Bombardier/Alstom va entraîner d'importantes retombées économiques directes et indirectes non seulement dans le secteur du transport, mais dans l'ensemble de l'économie du Québec.

Selon l'organisme Développement économique de la Pocatière, la répartition des contrats à venir s'établit comme suit :

- Transport et fabrication de matériel de transport (sauf l'aérospatiale) : 76 %
- Produits métalliques : 31 %
- Produits informatiques, électroniques et électriques : 31 %
- Médical et hospitalier : 28 %
- Construction : 23 %
- Meubles, papier et produits de bois : 20 %
- Énergie (production et distribution) 18 %

- Première transformation des métaux et mines : 17 %
- Aérospatiale (défense et sécurité) 17 %
- Entreprises et établissements de services : 11 %
- Machinerie : 11 %
- Agroalimentaire : 10 %
- Plastiques, composites et caoutchouc : 8 %
- Télécommunications : 6 %

Pour ce qui est des régions, c'est la Montérégie qui décroche la plus grosse part

du gâteau avec 20 % des contrats alloués. Suivent ensuite dans l'ordre les régions suivantes :

- Chaudière-Appalaches : 16 %
- Mauricie/Centre-du-Québec : 15 %
- Laval : 15 %
- Montréal : 13 %
- Québec/Saguenay/Lac-Saint-Jean : 10 %
- Bas-Saint-Laurent : 8 %
- Estrie : 3 %

« Notre région représente 25 % des entreprises participantes qui ont décroché leur part dans un rayon de 100 kilomètres autour de l'usine de la Pocatière. Cette rencontre du printemps dernier fut la première du genre qui a permis à toutes les entreprises d'y participer et de faire valoir

COMAIRCO

EN AFFAIRE POUR VOUS DEPUIS 1972
VENTE - SERVICE - LOCATION - AUDIT



SERVICE 24 HEURES

UN SYSTÈME D'AIR COMPRIMÉ DE CONFIANCE ADAPTÉ À VOTRE TYPE D'ENTREPRISE



Analyse du système d'air comprimé
Programme Mieux consommer d'Hydro-Québec
Économies énergétiques et possibilités d'appui financier

Compresseurs d'air
Sécheurs et traitement de l'air
Soufflantes
Pompes à vide (vacuum)
Équipement de pulvérisation

LA SOLUTION EN AIR COMPRIMÉ!
Laval
Québec

DISTRIBUTEUR EXCLUSIF DES PRODUITS SULLAIR

St-Hyacinthe
Ottawa

SULLAIR CAMERON CORKEN DEKKER HITACHI MEGA DV HANKISON Tuthill VANAIR AIRTEK

1 800 463-8780

www.comairco.ca

leurs produits », raconte le directeur général de l'organisme, François Gendron.

Contrats signés

Après celle d'avril dernier, d'autres rencontres de même nature sont à prévoir cet automne. Les dates ne sont pas déterminées, mais l'objectif demeure le même. À ce jour, on a appris que l'entreprise CEIT Intérieuriste de Boucherville effectuera les études électriques chez Interballast, une division de CEIT. Il s'agit d'un contrat de 11 millions de dollars. CEIT a pour mandat d'installer tous les luminaires intérieurs et extérieurs des 468 nouveaux wagons de métro. Deux autres fournisseurs,

la société Faiveley et son partenaire CMP, ont obtenu le contrat pour la pose des portes des futures voitures de métro.

SADC

De son côté, la Société d'aide au développement de la collectivité du Kamouraska (SADC) estime que cet exercice a permis de maximiser la création d'emplois dans la région. « Si des entreprises ne se qualifient pas en raison de certaines normes difficiles à atteindre, nous sommes prêts à les accompagner dans leur cheminement pour qu'elles puissent être en mesure d'y participer »,

ajoute Brigitte Pouliot, directrice générale de la SADC.

Bombardier

Ce n'est pas avant 2013 que le premier prototype sortira de l'usine de La Pocatière. « On y a trouvé notre intérêt dans ce projet fort bénéfique en mettant en commun l'ensemble des expertises et des ressources pour favoriser le maillage visant à obtenir le plus grand nombre d'entreprises québécoises associées à la construction des voitures du métro de Montréal », indique Marc Laforge, directeur communications, Bombardier Canada, Transport. ■

Une affaire de confiance



**Planification financière
intégrée pour gens
d'affaires et individus.**

**Groupe Action
Financière Québec**

5600 boul. des Galeries, bur. 505,
Québec (Québec) G2K 2H6
Tél. : (418) 624-0850 • Fax : (418) 624-0853
mroy@gaf.qc.ca



Renelle Bougie
Conseillère
en sécurité financière



Michel Roy
Planificateur Financier



WESTWAY MACHINERY



HYD-MECH
The Rock Solid Solution.

SCIES À RUBAN • SCIES À FROID
MANUELLES • AUTOMATIQUES CNC • CNC





LENOX
Distributeur de lames
pour scies à ruban

-- AUTRES ÉQUIPEMENTS --

Coupe à jet d'eau - FLOW
Machines de découpe au laser - PRIMA FINN-POWER
Ferreilleuses - FABMASTER
Presses Plieuses CNC et cisailles - BAYKAL
Cintreuses à mandrins et scies - SOCO
Ponceuses de finition pour métal - TIMESAVER
Presses - SEYI
Table de découpe au plasma
et système pour ventilation automatisée - VICON

LA RENCONTRE ENTRE LA TECHNOLOGIE ET LA RENTABILITÉ



UNE MACHINE PERFORMANTE QUI A PROUVÉ SA FIABILITÉ
PLUS DE 600 MACHINES VENDUES AU CANADA



FERRAILLEUSE HYDRAULIQUE
de 50 à 180 tonnes
Standard avec cisaillement à angle, entaillage,
plaque plane et barre de cisaillement, poinçonnage
EN OPTION : outil de cintrage, outil pour entaillage de tubes
outil pour angle de pliage, et plus encore...
Deux ans de garantie sur toutes nos machines!

WWW.WESTWAYMACHINERY.COM

514-940-0218

sales@westwaymachinery.com