

Un virage important s'amorce

Par Bernard Gauthier

Le vieux dicton qui dit ne pas mettre tous ses œufs dans le même panier est respecté à la lettre chez Systèmes Intérieurs Bernard MNJ & Associés. Après avoir enregistré une croissance comme prévue au cours des trois dernières années depuis l'acquisition de Systèmes Intérieurs MNJ, voilà maintenant que l'entreprise amorce un important virage de ses activités pour maintenir le cap à la hausse.

Fort d'un chiffre d'affaires qui dépasse les 50 M \$ depuis deux ans, Systèmes Intérieurs Bernard MNJ & Associés veut diversifier ses activités. Dans quels secteurs?

Il y en a plusieurs. Prenons pour exemple les aéroports, les hôtels, les centres commerciaux, les tours à bureaux, les centres hospitaliers et même les amphithéâtres comme ceux de Québec et Laval.

Autrefois très présente dans les projets de condominiums et de résidences pour personnes âgées dans une proportion de 65 % de ses activités, l'entreprise vise à renverser la vapeur en y consacrant ce même pourcentage vers ses nouveaux projets de développement, sans pour autant délaisser le secteur résidentiel. Une gestion serrée et un suivi rigoureux des coûts de projet sont également essentiels.



« Cette décision fait suite à notre plan d'affaires. Dans l'hypothèse où surgirait une baisse significative dans la construction de condominiums, les risques seraient élevés pour notre entreprise. C'est la raison pour laquelle nous voulons développer de nouvelles avenues afin de ne pas mettre tous nos œufs dans le même panier », explique Hugo Bernard, président de Systèmes Intérieurs Bernard MNJ & Associés.

Facteurs de réussite

À son avis, plusieurs facteurs expliquent la réussite de l'entreprise. Non seulement les prix sont-ils très concurrentiels, mais le service, la livraison et surtout les échéanciers sont respectés à la lettre.

« Une entreprise qui n'applique pas ces règles scrupuleusement est rapidement écartée. C'est ce qui nous a permis de nous hisser en première place au Québec dans le créneau des systèmes intérieurs », poursuit Hugo Bernard.





SYSTEMES INTERIEURS
BERNARD & MNJ
ASSOCIÉS INC.

Marchés géographiques

Le nouveau plan d'action de l'entreprise prévoit non seulement la diversification des activités, mais également l'ajout de marchés géographiques. La région de l'Outaouais, incluant Ottawa, Hull et Gatineau est au cœur des préoccupations et l'ouverture prochaine d'un bureau n'est pas écartée. Quelques soumissions ont été déposées pour des projets qui demeurent actuellement confidentiels.



Systemes Interieurs Bernard MNJ & Associés emploie de 320 à 420 personnes, selon la période, soit tous travailleurs sur les chantiers et employés administratifs confondus.

L'entreprise offre les services suivants : plafonds suspendus, pose de gypse, tirage de joints, menuiserie, panneaux de béton léger, acrylique et isolation acoustique.

