

Dany Leblanc (prop. Ferme Poulet blanc), Joël Leblanc (prop. Ferme Rojoie) et Luc Leblanc (prop. Ferme du dindon), Roger Leblanc (Père de Dany, Luc et Joël, prop. Ferme Rojoie) et Jocelyne Leblanc (mère de Dany, Luc et Joël, prop. de Ferme Poulet Blanc et Ferme du dindon)

ment, il chauffe son domaine à la bio masse en faisant brûler des écorces d'arbres ». Bon an, mal an, il sort 700 000

l'expérience. » Protecteur de l'environne- poulets et 24 000 dindes par année. On enregistre à peine une perte de 2%. Il cultive 447 hectares appartenant à la fa-

> fèves et des pois. Et vous savez quoi? Il est un éleveur et non un abattoir. Conséquence: il achète son poulet au supermarché comme vous et moi.

Ferme Rojoie 603, rue Saint-Amable Saint-Barnabé-Sud (Québec) J0H 1G0 Tél.: 450 792-3370 Fax: 450 792-3160

mille où il produit du maïs, du soya, des

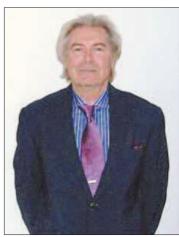
XCELDOR www.exceldor.ca

CERAMAX CÉLÈBRE SON 15^e ANNIVERSAIRE

L'importateur, manufacturier et distributeur de céramique Ceramax célèbre déjà son 15e anniversaire de fondation cette année. Autrefois Les Carreaux Ramca, l'entreprise a vite conquis le marché canadien après avoir appartenu à Tapis Peerless et été associée au Groupe Quincaillerie Richelieu.

BERNARD GAUTHIER

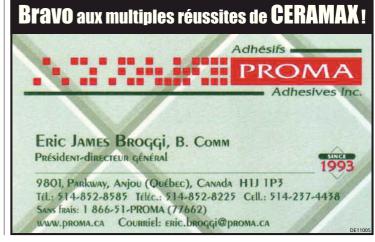
« Ceramax existe depuis le 16 avril 1996. Ce 15e anniversaire signifie beaucoup. Cela représente que l'entreprise est rendue un adolescent à maturité appelé à devenir un adulte capable d'ouvrir d'autres marchés comme celui de nos voisins du Sud », explique le président-propriétaire de Ceramax, Maxime Giordanengo. La production de la céramique se déroule au Brésil et en Italie. Ceramax vend ses produits aux magasins à grandes surfaces et aux groupements d'achats. « Nous nous adressons à la classe moyenne. Notre défi est d'offrir un produit au prix juste avec le design approprié. Pour les planchers, les dimensions de nos céramiques sont de 12x12, tandis que pour les murs, elles sont de 6x6, 6x8 et 8x8. Cette demande est unique en Amérique du Nord et en Angleterre. Ailleurs dans le monde, ce sont des dimensions plus grandes. Je suis encore l'un des seuls à fabriquer de tels produits puisque la demande est bien



Maxime Giordanengo, président

présente. Et c'est loin d'être appelé à disparaître.» Actuellement, Ceramax négocie la possibilité d'acquérir une autre entreprise au Canada. Si tout se déroule bien, la conclusion de la transaction aura lieu en 2012. «Pour le moment, je ne peux en dire davantage. Toutefois, je peux mentionner que cela me permettrait d'aller chercher un segment de marché que je n'ai pas.»

> 8200, boul. Décarie, bureau 155 Montréal (Qc) H4P 2P5 T. 514.336.8155 • F. 514.336.7326



LA PLUS GRANDE MUTUELLE D'ASSURANCE DE DOMMAGES DU QUÉBEC



partenaire de votre croissance!

Anick Labrecque Clermont Maranda

418 935-3360 • ledor.ca

AUTO·HABITATION · AGRICOLE · ENTREPRISES · VÉHICULESRÉCRÉATIFS